

En el último debate sobre el estado de la ciudad de Zaragoza, el primer edil Pedro Santisteban anunció que el Ayuntamiento comprará la electricidad directamente en el mercado eléctrico. La promesa es ahorrar un millón de euros pero también puede suceder lo contrario, adquirir la energía en un mercado tan volátil es lo más parecido a jugar en bolsa, como le ha recordado esta semana alguno de los representantes políticos municipales.

Desde que se liberalizó definitivamente el mercado eléctrico en 2003, la mayoría de los consumidores elegimos una oferta de suministro eléctrico con una empresa comercializadora, que es quien asume el riesgo de la compra de energía al por mayor en

Más o menos

JOSÉ MARÍA
Yusta

PROFESOR TITULAR
DE LA UNIVERSIDAD
DE ZARAGOZA



Jugar a la luz con dinero público

los mercados de energía al contado y de derivados financieros. El listado completo de empresas que comercializan electricidad en España incluye unas 250 compañías alternativas a las cinco tradicionales –como Endesa, Iberdrola o Gas Natural–, que ya suministran casi el 30% de la electricidad del país. Es decir, cada vez hay más competencia y menos oligopolio.

Subida «inquietante»

Algunos usuarios expertos acuden directamente al mercado mayorista para adquirir su electricidad sin intermediarios, pero ninguna administración pública importante ha optado por este sistema de compra por los riesgos técnicos y económicos que entraña. La operativa dia-

Adquirir la energía en un mercado tan volátil como el eléctrico es lo más parecido a invertir dinero en bolsa

ria requerida incluye el depósito de fianzas ante el Operador del Mercado de la Electricidad (OMIE) y ante Red Eléctrica de España (REE), la previsión del consumo horario de todos los puntos de suministro con un día de antelación, la presentación de ofertas todos los días antes de las doce del mediodía y un complejo proceso de liquidación de facturas con OMIE (por la compra horaria de energía), con REE (entre otros por el coste que se imputa si no se acierta con la previsión

diaria de consumo) y con la empresa distribuidora de la zona (a la que se pagan las tarifas por el uso de las redes eléctricas). En definitiva, un galimatías de procesos y facturas que dificultan el seguimiento y la verificación de los consumos e importes pagados.

Sin mencionar que los precios horarios del mercado mayorista de energía en España están bajo vigilancia de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) por la «inquietante» subida de más del 30% en los últimos meses, en palabras esta semana del presidente de este organismo supervisor, José María Marín Quemada. Vamos, que no parece muy lógico que un ayuntamiento se ponga a jugar en este mercado de la luz con el dinero público. ≡

Empresas con crédito

El mayor enemigo del mejillón cebra

La oscense OX-CTA es un referente en la lucha contra las especies invasoras en el medio acuático

R. L. M.
rlopez@aragon.elperiodico.com
ZARAGOZA

La vacuna más eficaz contra las especies invasoras en el medio acuático se desarrolla en Aragón. Más concretamente en el parque tecnológico Walqa, donde tiene su sede la empresa de tratamientos de aguas OX-CTA, que se ha convertido en el principal referente en la lucha contra el mejillón cebra en España. De hecho, la firma aragonesa es la peor pesadilla del *macro-*

fouling, la acumulación descontrolada de organismos como almejas, percebes o mejillones. «Estas plagas deterioran mucho las infraestructuras hidráulicas, así como centrales eléctricas o refinerías que utilizan agua de mar en sus procesos», explica la gerente de la compañía, María José Avellana.

Su gama de biocidas y los innovadores servicios que ofrece la firma evitan que este tipo de industrias costeras tengan que asumir elevados costes en reparaciones o incluso que deban dejar de funcionar. «Para optimizar la aplicación del tratamiento es necesaria la detección temprana de las larvas, de manera que el biocida pueda inhibir la fijación a las superficies de conductos y equipos», indica Avellana.

Hasta el momento, esa detección se realiza mediante análisis: personal cualificado filtra grandes cantidades de agua y obtiene muestras que posteriormente son analizadas al microscopio, lo que conlleva unos costes y un tiempo que OX-CTA ha conseguido reducir drásticamente. Para ello, la firma oscense ha desarrollado el *OX-Smart Detection*, un equipo que de manera automática filtra cientos de litros de agua y aplicando a la muestra técnicas de microscopía con luz polarizada obtiene decenas de miles de imágenes con una cámara de



►► La sede de la compañía en el parque tecnológico Walqa, donde lleva desde el año 2002.

El 35% de la facturación del fabricante de biocidas aragonés procede del exterior

visión artificial. «Esas imágenes las procesamos en el ordenador utilizando un sofisticado *software* basado en inteligencia artificial y desarrollado por nosotros que consigue identificar las especies y contabilizar su densidad larvaria, todo ello en menos de dos horas», explica Avellana, que destaca que el equipo emite alarmas para activar el tratamiento adecuado, evitando la utilización innecesaria de productos biocidas.

Este instrumental se ha desarrollado como parte del proyecto CO2formare, que lleva a cabo un consorcio de siete empresas liderado por Iberdrola. El objetivo es desarrollar tecnologías que permitan utilizar el dióxido de carbono proveniente de la combustión de una central eléctrica de ciclo combinado como sustituto de los compuestos químicos para el control del *macrofouling*, y de este modo, reducir también las emisiones de estos gases a la atmósfera.

Con todo, la firma no trabaja solo en este sector. De hecho, comenzó su actividad en el año 1998 trabajando en el ámbito de la sanidad animal. En concreto, empezó desarrollando biocidas para el tratamiento de aguas en explotaciones ganaderas y fabri-

cando productos para la higiene y la desinfección de granjas. Poco a poco, fue entrando en la industria alimentaria, la salud pública (tratamiento de aguas en piscinas y otras instalaciones) y en la higiene ambiental (control de legionella, por ejemplo).

Gracias a su experiencia en estos sectores, la matriz del grupo OX ha ido conquistando nuevos mercados y actualmente el 35% de su facturación ya procede del exterior. «Hace cuatro años nos convertimos en multinacional con la apertura de nuestra filial en Colombia, que nos permitió posicionarnos con mucha fuerza en Latinoamérica», subraya Avellana, que añade que el grupo tiene otra firma participada en Italia. ≡

Buena previsión de empleo

UNA APUESTA CLARA POR LA INNOVACIÓN

La firma emplea en su sede de Huesca a 30 personas, mientras que el grupo alcanza los 85 trabajadores. La compañía, que destina una parte importante de sus beneficios a la innovación, prevé aumentar su plantilla en el año 2017.

SERVICIO ESPECIAL